

Hey Vertriebsmanager:in Bewirb dich bei uns! (m|w|d)

Du hast einiges an **Deko**
für den Schreibtisch?
Bring mit, wir haben Platz
zur **freien Entfaltung.**

Deine SPIELWIESE

- Vertrieb unserer Simulation „iPhysics“ hauptsächlich im Innendienst
- Umfassende Betreuung unseres Kundenstammes und zielgerichtete Akquisition von Neukunden
- Professionelle Vorstellung unserer Simulation „iPhysics“
- Technische Angebotsausarbeitung
- Eigenverantwortliche Auftragsverhandlungen bis hin zum Abschluss
- Projektkoordination bei kundenspezifischen Lösungen
- Mitarbeit bei der Abwicklung von Kundenprojekten

Deine AUSRÜSTUNG

- Du verfügst über eine technische Ausbildung oder hast starke Affinität, wenn nicht sogar ein abgeschlossenes Studium in Informatik/Ingenieurwesen
- Du hast bereits Vertriebserfahrung, gerne im Bereich Maschinenbau/in der Automatisierung
- Du verfügst über Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Du besitzt ein Gespür für Menschen und Märkte
- Kundenorientierung, Verbindlichkeit, Kommunikationsstärke zeichnen dich aus und bist eine zielstrebige und ergebnisorientierte Persönlichkeit
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser ANGEBOT

- Ein abwechslungsreiches Umfeld und Aufgabengebiet mit internationaler Ausrichtung und viel Teamspirit
- Freiräume für die eigene Entwicklung sowie für die Mitgestaltung Deines Aufgabengebiets und unseres Unternehmens

DAS SIND WIR

machineering ist ein Hightech-Unternehmen mit Sitz in München und entwickelt seit 2009 als Pionier auf dem Markt Simulationssoftware für mechatronische Systeme im Maschinen- und Anlagenbau.

Mit unserem innovativem Tool „iPhysics“ verhelfen wir unseren Kunden zur einfachen, schnellen und kostengünstigen Modellbildung für eine virtuelle Inbetriebnahme und einem Digitalen Zwilling im Industrie 4.0 Umfeld.

Wir sind Markt etabliert und dennoch verfügen wir noch über den gewissen Startup-Spirit: Wir sind klein, wendig und schnell – gestalten die Zukunft der Simulation aktiv mit.

Sei dabei!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an:

Get this –
click here



www.machineering.com

 **machineering**
THE TIMESAVER COMPANY